



## NET+ FR, UN ACTEUR RÉGIONAL

Offrant les services **Internet**, **télévision** et **téléphonie** avec une identité fribourgeoise, nous nous caractérisons par les valeurs suivantes: complicité, plaisir, innovation et professionnalisme.

Dans le cadre du développement de l'entreprise, nous engageons :

## CONSEILLER DE VENTE B2C ET BOUTIQUES (H/F)

### Votre mission

Assurer le démarchage commercial des prospects pour le segment attribué en traquant toutes les opportunités. Offrir des prestations de qualité aux points de vente, Boutique de Fribourg et/ou Boutique de Bulle.

### Vos responsabilités principales

- Identifier les clients potentiels et mettre en œuvre la prospection, puis l'acquisition
- Participer aux campagnes d'appels sortants
- Conseiller (besoins des clients), présenter l'offre et négocier les conditions (prix, délais)
- Entretenir le contact avec les clients et développer leur chiffre d'affaires
- Répondre et renseigner de manière générale la clientèle en Boutique sur nos offres

### Votre profil

- CFC de vendeur ou titre jugé équivalent
- 3 ans d'expérience chez un opérateur de télécom
- Flexibilité, autonomie, fibre commerciale, sens de l'écoute, aisance dans les contacts, orientation résultats
- Maîtrise des outils bureautiques
- De langue maternelle française ou allemande avec bonnes connaissances de l'autre langue

**netplusFR SA**  
p.a. Gruyère Energie SA  
Ressources humaines  
Rue de l'Etang 20  
1630 Bulle  
026 919 23 23

Nous nous réjouissons de recevoir votre candidature d'ici au **29 octobre 2021**.

[emploi@gruyere-energie.ch](mailto:emploi@gruyere-energie.ch)